



GUÍA PRÁCTICA SERCOTEC:

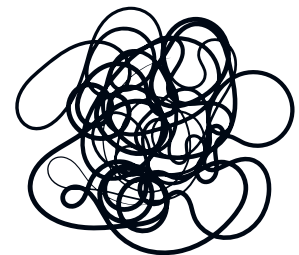
¿QUIERES POSTULAR, PERO NO SABES A QUÉ FONDO Y CUÁLES SON LAS CLAVES PARA GANAR?

Todos los años pasa lo mismo:

Emprendimientos con buen potencial, un modelo rentable y una propuesta diferente quedan fuera, porque:

- Postulan al fondo equivocado.
- No entienden bien los requisitos.
- Arman un proyecto que no conversa con lo que SERCOTEC evalúa.
- Su modelo de negocios no demuestra ser lo suficientemente atractivo.
- Se enteran tarde y postulan a la rápida o no alcanzan.

El proceso se siente confuso, lleno de tecnicismos y con poca claridad... y eso termina desmotivando incluso a quienes **sí podrían ganar**.



Muchas veces **no se pierde por falta de valor del proyecto**, sino por falta de guía. Y por lo mismo ... ¡me alegro que me estés leyendo!

Una vez que leas esta guía vas a entender de forma clara:

- En que consisten los capitales de SERCOTEC, cuáles son y qué monto entregan.
- Cuales son las etapas:
 - Envío de la Postulación
 - Preselección
 - Visita Técnica
 - Comité Regional
 - Selección.
- Cuáles son los requisitos de cada uno.
- Qué se puede comprar y qué recomiendo.
- Fechas de apertura.
- Cuáles son las claves para ganar.
- Cómo te puedo ayudar a ganar.



Te recomiendo sacar lápiz y papel para que vayas tomando nota de las ideas y puntos que te parezcan más importante tener en consideración.

¡¡Empecemos!

Algunos criterios usados en esta guía, se fundamentan en las bases del 2025, las cuáles no han cambiado los últimos años. Con bases en manos les notificaré cualquier cambio.

Punto 1:

¿Cuáles son los fondos a los que podemos postular?

SERCOTEC no evalúa a todos por igual, porque no todos los negocios están en el mismo momento.

Por eso organiza sus fondos en líneas, según la etapa en la que se encuentre tu negocio.



Línea *Emprende* está pensada para quienes ya tienen un negocio, pero aun no han dado el paso hacia la formalización

Dentro de esta línea está:

- Capital Semilla
- Capital Abeja

Monto a entregar: \$3,500,000.

Línea *Fortalecimiento* está pensada para quienes ya tienen una empresa formal, con inicio de actividades en primera categoría.



Dentro de esta línea está:

- Capital Crece

Monto a entregar: \$5,000,000.

Punto 2: Etapas de la postulación

- Etapas**
- Etapas 1** → Envío de la postulación, donde se responde un test de selección múltiple. Se adjunta el Modelo de Negocios y un Video Pitch de 90 segundos.
 - Etapas 2** → Preselección de de la primera etapa donde sólo se evalúa el test de alternativas. En esta etapa tu Modelo y Pitch pasan a revisión.
 - Etapas 3** → Visita técnica donde una persona te visita para corroborar que el negocio existe y que lo escrito en la postulación es real. Además se analizan los números del negocio.
 - Etapas 4** → Se presenta, en 3 minutos, el proyecto frente a un Comité que evalúa tu proyecto según criterios de tu región.
 - Etapas 5** → Resultado final de selección

Punto 3: Requisitos de cada uno de los capitales

¿Para quién es el Capital Semilla?



Para personas que:

- Son mayores de 18 años.
- Rut chileno o extranjero vigente
- Domicilio en la región donde postulas
- Ya tienen un negocio con ventas (no deben ser demostrables).
- **No puede ser solo una idea, aunque en las bases diga que si, no podrás ganar.**
- No se puede ganar si solo revendes.
- Aún no inician actividades en primera categoría. Puedes tener Boleta de Honorarios, que es segunda categoría.
- Necesitan invertir \$3,5 millones para partir o consolidar (ni más ni menos).
- No tener deudas laborales, previsionales ni tributarias morosas. No se considera CAE.
- No haber ganado Semilla o Abeja el 2024 o 2025.
- No estar en el Registro de Deudores de Pensiones de Alimentos



De los 3,5 millones debes destinar al menos \$1,8 millones a activos o infraestructura. más adelante te explico en detalle en qué conviene invertir.

Punto 3: Requisitos de cada uno de los capitales

¿Para quién es el Capital Abeja?



Este fondo es exactamente igual al Capital Semilla salvo que:

1. Es solo para mujeres.
2. Podría pedir menos Aporte Empresarial.

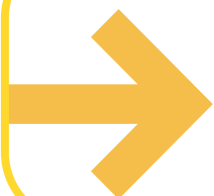
¿Qué es el Aporte Empresarial?

Es un aporte en dinero que debes aportar a tu proyecto, para sumar a tus compras.

El 2025 para ambos fondos el aporte fue de un 3% es decir de 105 mil pesos, que se pagan al firmar en contrato. Y en años anteriores para el Abeja fue de 0%.

La firma de contrato se hace 3 meses luego de postular, en el caso de ganar.

Además de esto, debes considerar para ambos, que debes hacer tú el pago del IVA de todo lo que compres, lo cual se paga alrededor de 5 meses después de postular directo al proveedor, en el caso de ganar.



Si eres mujer, siempre te recomendaré ir por el semilla, porque siempre abre antes y así tienes dos chances de ganar.



Punto 3: Requisitos de cada uno de los capitales

¿Para quién es el Capital Crece?

Para personas que:

- Son mayores de 18 años.
- Rut chileno o extranjero vigente.
- Domicilio en la región donde postulas.
- Ya tienen un negocio con inicio de actividades en primera categoría.
- No se puede ganar si solo revendes.
- Necesitan invertir \$5 millones para hacer crecer su negocio (ni más ni menos).
- No tener deudas laborales, previsionales ni tributarias morosas (no cuenta el CAE).
- Tener dirección comercial en la región que postulas, donde será la visita técnica.
- No haber ganado el Crece 2024 y 2025. Ni el Digitaliza tu Almacén en 2025.
- No estar en el Registro de Deudores de Pensiones de Alimentos.
- Tener inicio de actividades en un giro coherente a la convocatoria, en el caso de que sea especial (ocurre rara vez en algunas regiones).
- No haber sido condenado por prácticas antisindicales y/o infracción a derechos fundamentales del trabajador por 2 años.



Y a diferencia de los otros fondos, el Crece si pide **mínimo de ventas demostrable** en el SII

Punto 3: Requisitos de cada uno de los capitales

Requisito ventas Crece

El mínimo de ventas que deberás demostrar para poder postular va a depender de la **antigüedad de tu empresa**:

MÁS
de 1 año
desde la apertura

Sumar un total de ventas netas (sin IVA), entre Marzo 2025 y Febrero 2026 de \$8.100.000

Valor aproximado, considerando que serán 200 uf a la fecha de apertura.

MENOS
de 1 año
desde la apertura

Sumar ventas netas de \$810.000 (la suma de todo los meses que llevas formalizado).

Valor aproximado, considerando que serán 20 uf a la fecha de apertura.

Al igual que en los otros fondos, en esta oportunidad debes hacer un **aporte empresarial del 5% a tus compras y pagar el total del IVA de todas tus compras**.

ATENCIÓN



Las bases no lo dicen, pero en tu carpeta tributaria deben estar pagados todos los formularios 29, desde marzo 2025 a febrero 2026, no puede haber pagos pendientes, aunque no sean morosos.

Punto 4: Mi Plan de Compras

Acá te dejo mi recomendación, en orden, de cómo usar el dinero para las compras.

Activos: Pueden ser tangibles o intangibles.

Activos tangibles:

- Máquinas, herramientas, mobiliario, equipos, animales, entre otros, que te ayuden a producir más o a poder entregar un mejor servicio.
No incluye vehículos que necesiten patente/permiso.

Activos Intangibles:

- Software que te ayuden a digitalizar procesos como contabilidad o inventario.
No incluye registro de marca.

Infraestructura:

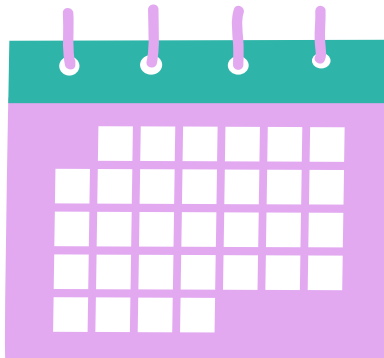
- No incluye construcción desde cero, pero si arreglar o ampliar un espacio existente.

Hay un monto de 500 mil (semilla y abeja) y de 1 millón (Crece) para marketing_y/o capacitación. Todo lo demás recomiendo destinarlo a activos o infraestructura.

Se puede gastar en materias primas, arriendos y sueldos, pero no recomiendo gastar más de 1 millón en ese ítem, porque no ayuda a crecer de forma sostenible.



Punto 5: Fechas de apertura



No hay fechas definidas
Y el orden de apertura ha
cambiado con los años.
A continuación te dejo las
fechas del **año pasado**.



Periodo capital **Semilla:**
19 de marzo al 1 de abril.



Periodo capital **Crece:**
17 al 30 de abril.



Periodo capital **Abeja:**
26 de junio al 9 de julio.

- El crece ha abierto antes del semilla.
- La apertura se ha atrasado por cambio de gobierno.
- El abeja siempre ha sido al final.

¿La clave?

Prepararse con **tiempo**, porque es hartito lo que hay que hacer y si lo dejas para el final el estrés te puede comer.

Punto 6: Claves para ganar

No lo digo solo yo, lo dicen también mis alumnos ganadores, incluso cuando pensaron que no serían capaces.

-  Postular con tiempo
-  Tener un plan claro de crecimiento, que sea coherente con las compras
-  Tener un modelo de negocio que apunte a resolver una necesidad o problema, que sea rentable y con una propuesta de valor con factores diferenciadores.
-  Conocer los números detrás de tu negocio en relación a costos y ganancia.
-  Saber comunicar tu proyecto por medio de un pitch de forma persuasiva.
-  Tener la seguridad para defender tu proyecto ante el comité regional.
-  Postular en compañía de un grupo, porque el proceso puede ser muy solitario y confuso.

La mayoría llega a mi clase con miedo, incertidumbre e inseguridad. Pero el primer día se dan cuenta de que cuando tienes una guía que te acompaña y te motiva si se puede ¡y se pasa bien en el proceso!

Punto 7: ¿Cómo te puedo ayudar a ganar?



Hace 9 años que diseñé mi curso: **Formulando mi proyecto ganador.** Y a la fecha he ayudado a ganar a cientos de alumnas y alumnos, de prácticamente todos los rubros, con productos y servicios; y en todas las regiones.

He tenido alumnos que han sido los únicos ganadores de su comuna y muchas alumnas han sido destacadas en su certificación e incluso escogidas para anuncios del gobierno.

Has Clic en el enlace para conocer todo el detalle de mi curso y puedas reservar uno de los cupos en mi sala.

[DETALLES DE MI CURSO](#)

